

エイムネクスト(株)

「技術営業支援サービス」の提供を開始

～技術営業の一員として営業部門と技術部門の橋渡しを支援～

エイムネクスト株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：清 威人）は、IT ソリューション・IT サービスを展開する企業向けに、「技術営業支援サービス」の提供を開始しました。

デジタル変革のスピードが一層加速しており、企業が提供している IT ソリューション・IT サービスの技術そのものが高度化・複雑化していることから、営業部門が技術的な内容を的確に把握・説明することや、技術部門が非技術者にも伝わるかたちで知見を共有することが従来以上に難しくなっています。また、これらのギャップはエンドクライアントへの提案やサービス導入時のスケジュール・タスク管理、リソース管理の障壁になることがあります。

このような背景のもと、エイムネクストは、「技術営業支援サービス」の提供を開始いたしました。本サービスは、前述した課題に直面している IT ソリューション・IT サービスをお持ちの企業に向けて、営業と技術の“橋渡し”を担うサービスであり、要件定義から提案、プロジェクト進行まで、現場を理解する人材が、チームの一員となってサポートします。

■ エイムネクストが提供するサービス

1. 営業活動の支援
 - ◆ 顧客の要望の技術的解釈
 - ◆ 技術内容含む提案書の作成支援
 - ◆ 顧客との折衝における技術面の補完
2. プロジェクト管理の支援
 - ◆ プロジェクト進行のタスク整理と見える化
 - ◆ 営業部門・技術部門・プロジェクトマネージャーとの連携支援
 - ◆ 各フェーズでの課題整理と対処サポート
3. 業務改善の支援
 - ◆ 業務フローの最適化提案
 - ◆ テンプレート整備
 - ◆ 情報共有・ナレッジ化の促進支援



エイムネクストは、技術営業支援サービスを通して営業部門と技術部門の間にある”見えな
い壁”をなくし、企業が自社サービスを迅速にエンドクライアントへ導入できるようご支援
いたします。今後は年度内に３社での支援開始を目標に推進します。

■ エイムネクスト プロフィール

2001年10月に設立。コンサルティング、ソフトウェアエンジニアリング、ビジネスア
プリケーションや組込みソフトウェアの設計・開発、人材育成、顧客企業と共同での新規
事業立ち上げ等の幅広いサービスを提供。2018年に宮崎県高鍋町に事業所を設立し、地
域のニーズに基づいた様々なスマートタウンアプリケーション開発を進めている。

- 社名：エイムネクスト株式会社（AIMNEXT Inc.）
- 代表者：代表取締役 清 威人
- 本社所在地：〒105-0014 東京都港区芝 1-10-13 芝日景有楽ビル 7F
- URL：<https://www.aimnext.co.jp/>

本リリースについてのメディアからの問い合わせ先：

エイムネクスト(株) 担当 中原 勇治

TEL: 03-3453-3900

Email : info-jp@aimnext.com